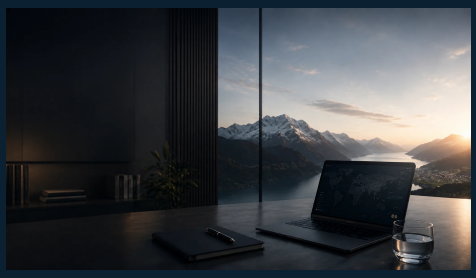
EL CATÁLOGO DE SERVICIOS

Tu reto.
La experiencia adecuada.
Un siguiente paso claro.

Conecta tecnología, estructuras y personas con un propósito. Conoce los servicios de Lukas Günther Teissl y encuentra un enfoque que encaje con tu punto de partida.







6 áreas de servicio. Una visión clara.

Con las descripciones completas y actuales de los servicios, imágenes relevantes y enlaces directos a la web.

ACTUALIZADO 16/11/2026 · ES · EDICIÓN DIGITAL

COMPRENDE. VALORA. AVANZA.

Una buena colaboración empieza con la pregunta adecuada.

¿Qué debería ser más sencillo, más claro o más fiable? Esa pregunta es un buen punto de partida para encontrar el apoyo adecuado.

Este catálogo reúne las áreas de servicio actuales en una edición completa. La consultoría IT y la optimización empresarial son la oferta central. Las especialidades complementarias y la red de talentos se presentan con sus propias funciones, posibilidades y límites.

01

Elige tu punto de partida.

¿Qué área se relaciona con tu necesidad actual? El índice te lleva directamente a la descripción del servicio correspondiente.

02

Valora si encaja contigo.

Lee los enfoques, el método de trabajo y los requisitos. Los límites indicados ayudan a aclarar funciones y expectativas desde el principio.

03

Concreta el siguiente paso.

Anota qué quieres lograr y dónde buscas apoyo. Después, elige la vía de consulta adecuada en la página del servicio.

ENCUENTRA TU PUNTO DE PARTIDA

¿Qué reto te gustaría abordar?

Consultoría IT y optimización empresarial 03
Servicio principal

Contabilidad y estructuras internacionales 13
Servicios complementarios

Educación financiera y portafolios 17
Servicios complementarios

Seguridad IT y ciberseguridad 25
Experiencia adicional

Coordinación de transacciones 29
Experiencia adicional

Talentos y conexiones internacionales 35
Experiencia adicional

01 · SERVICIO PRINCIPAL

Consultoría IT y optimización empresarial

Menos fricción. Procesos más claros. Tecnología que realmente impulsa su empresa.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Analizo cómo trabaja hoy realmente su empresa, desde procesos y datos hasta ventas, comunicación y tareas recurrentes. De ello surge una hoja de ruta priorizada. Cuando tiene sentido, también implemento directamente las soluciones técnicas.

Consultoría IT y optimización empresarial Análisis · IA · Automatización · Implementación

Reservar una primera conversación gratuita

Ver sistemas propios

- **15+ años** Experiencia práctica
- **65+** Certificaciones
- **Consultoría + desarrollo** desde una sola fuente

Del problema a una solución implementable

01 **Comprender** procesos reales en lugar de suposiciones

02 **Priorizar** beneficio, esfuerzo y riesgo

03 **Implementar** proceso, integración o software

Más información

LUKAS TEISSL Edición en español



EXPERTO EN IA de Lukas Teissl – maqueta de la edición en español en una oficina

Descubrir el libro



EXPERTO EN IA – portada y contraportada de la edición en español

Portada y contraportada



EXPERTO EN IA – otra vista de la edición en español

Otra vista del libro

Lukas Teissl · Autor, consultor IT y desarrollador

Mi guía práctica para empresarios

EXPERTO EN IA

IA y automatización para optimizar los ingresos

El conocimiento en el libro. La implementación en su empresa.

En mi libro explico cómo conectar la IA y la automatización con objetivos empresariales concretos. Al trabajar juntos, damos el siguiente paso: desde el análisis de sus procesos hasta la implementación de una solución técnica adecuada para su empresa.

- **Ganar tiempo** Simplificar el trabajo repetitivo con criterio.
- **Conectar procesos** Integrar IA, software y flujos de trabajo.
- **Detectar oportunidades** Dar más continuidad a consultas y seguimientos.

Hablemos de su proyecto

Más información

Primera conversación gratuita · Personal y sin compromiso

Conozca mi trabajo

Ver certificaciones

Explorar sistemas propios

Situación inicial típica

El potencial rara vez se pierde en un único punto.

Las pérdidas de tiempo, los errores y los costes innecesarios suelen surgir donde personas, procesos y sistemas no trabajan bien juntos. Por eso la consultoría analiza la empresa como un flujo de trabajo conectado.

Entrada de datos duplicada

La información se vuelve a introducir en varios sistemas, hojas de cálculo o listas, generando trabajo innecesario y aumentando el riesgo de errores.

Rutinas manuales

La administración repetitiva consume tiempo de especialistas, aunque partes del proceso pueden simplificarse o automatizarse de forma fiable.

Transferencias poco claras

El estado, la responsabilidad y el siguiente paso no son visibles de forma centralizada. Las consultas y los tiempos de espera se convierten en la forma habitual de trabajar.

Procesos de clientes dispersos

Los leads, citas, ofertas, documentos y seguimientos circulan por distintos canales y pierden consistencia como consecuencia.

Experimentos aislados con IA

Se han probado herramientas de IA aisladas, pero no están integradas en procesos claros ni en un control de calidad fiable.

Crecimiento sin estructura

Más clientes, datos o empleados aumentan la complejidad y la necesidad de coordinación en lugar de hacer la organización más escalable.

Objetivo de la consultoría

No más software, sino menos fricción.

Estado actual Una visión fiable de los procesos, sistemas, fuentes de datos y responsabilidades reales.

Prioridades Un orden de prioridades trazable según beneficio, esfuerzo, dependencias y riesgo.

Hoja de ruta Mejoras rápidas claramente separadas de proyectos estructurales y fases posteriores de ampliación.

Capacidad de medición Criterios concretos para evaluar uso, calidad, ahorro de tiempo y mejora de procesos.

Análisis estructurado

De la observación a una decisión sólida.

El análisis no es un workshop genérico ni una colección suelta de ideas técnicas. Aporta claridad sobre qué debe mejorarse realmente, en qué orden y con qué resultado esperado.

Pregunta guía ¿Qué problema debe resolverse y qué solución resulta económica, segura y viable en el día a día?

01

Comprender

Se analizan el modelo de negocio, objetivos, roles, sistemas, fuentes de datos y recorridos del cliente dentro del contexto real de trabajo.

Comprensión compartida del problema

02

Analizar

Se documentan con transparencia cuellos de botella, rupturas entre herramientas, tareas repetitivas, riesgos y dependencias técnicas.

Estado actual trazable

03

Priorizar

Las medidas se evalúan según su impacto en tiempo, calidad, costes y experiencia del cliente, además del esfuerzo y el riesgo.

Base sólida para la toma de decisiones

04

Implementar y medir

Los cambios de proceso, integraciones, automatizaciones o sistemas a medida adecuados se implementan paso a paso.

Solución funcional en lugar de una presentación

Optimización integral

Cuatro palancas que se analizan conjuntamente.

Un mejor resultado normalmente no proviene de una medida aislada, sino de la interacción coordinada entre procesos, automatización, sistemas y experiencia del cliente.

01

Procesos y responsabilidades

Los procesos se vuelven más sencillos, las responsabilidades más claras y los traspasos más fiables.

- Hacer visibles el estado, los roles y los próximos pasos
- Reducir rupturas entre herramientas y bucles innecesarios
- Documentar de forma clara los procesos recurrentes

02

IA y automatización

La IA se utiliza de forma selectiva donde genera un beneficio comprobable.

- Estructurar consultas, documentos y notas
- Preparar respuestas y seguimientos con supervisión humana
- Hacer visibles automáticamente tareas, recordatorios y excepciones

03

Sistemas e integraciones

Las herramientas existentes se conectan de forma útil o se amplían de manera específica cuando es necesario.

- Flujos de datos entre formularios, CRM y herramientas internas
- Integraciones, roles, permisos y registros
- Aplicaciones internas para procesos específicos

04

Ventas y experiencia del cliente

Se crea un proceso coherente desde el primer contacto hasta la colaboración continua.

- Registrar de forma centralizada el estado del lead, historial y próxima acción
- Gestionar de forma fiable ofertas, citas y seguimientos
- Alinear portales de clientes, formularios y sitios web con objetivos empresariales reales

La protección de datos, los derechos de acceso, los registros, las copias de seguridad y la supervisión humana se consideran desde la fase de diseño, no solo después de la implementación técnica.

Decisión tecnológica

La solución adecuada nunca es más compleja de lo necesario.

El software a medida es una opción, pero no automáticamente la mejor. Lo decisivo es qué alternativa logra el beneficio deseado con un esfuerzo y riesgo razonables.

Mejorar lo existente

Si un sistema es básicamente adecuado, los mayores avances suelen venir de una mejor configuración, roles más claros y procesos más limpios.

Conectar soluciones estándar

Cuando se necesitan varias herramientas, las integraciones y los flujos de datos automatizados pueden crear una solución global eficiente.

Desarrollar a medida

Cuando procesos, roles o ventajas competitivas específicas lo justifican, puede desarrollarse una aplicación a medida en lugar de un compromiso sobrecargado.

Principio claro: Nada de tecnología por la tecnología. Nada de automatización sin evaluar su viabilidad económica. Nada de desarrollo a medida si el software estándar cubre mejor la necesidad.

Ver sistemas a medida

Ver sistemas reales

Capacidad de implementación que puede comprobarse.

Los siguientes sistemas son ejemplos concretos de cómo tareas, clientes, proyectos, documentos, ventas y automatizaciones pueden reunirse en una estructura digital clara.

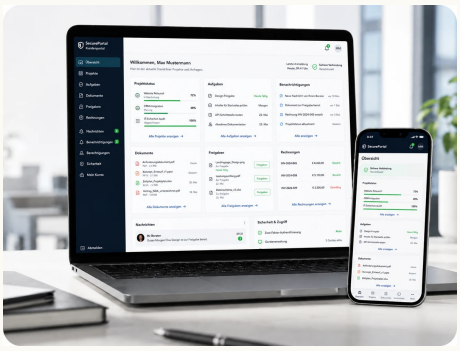


Centro de control CRM empresarial de Lukas Teissl en portátil y smartphone

Centro de control CRM

Tareas, clientes, proyectos, facturas, costes, plazos y áreas centrales de control en un entorno de trabajo conectado.

Abrir sistema en vivo

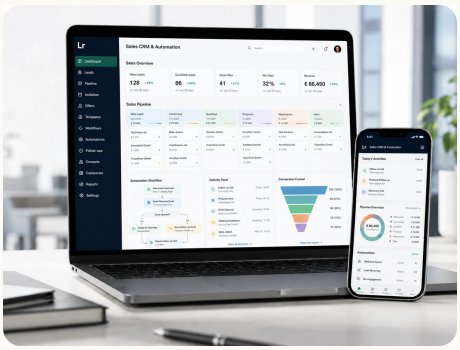


Portal protegido para clientes de Lukas Teissl en portátil y smartphone

Portal protegido para clientes

Estado de proyectos, tareas, documentos, aprobaciones, facturas, mensajes y accesos en un único lugar claro.

Abrir sistema en vivo



CRM de ventas y sistema de automatización de Lukas Teissl en portátil y smartphone

Sales CRM y automatización

Leads, actividades, seguimientos, ofertas, workflows y automatizaciones para un proceso comercial trazable.

Abrir sistema en vivo

Todos los desarrollos propios

Referencias y evidencias

¿Por qué Lukas Teissl?

Consultoría estratégica con implementación técnica práctica.

Como experto IT, programador certificado y empresario, no evalúo solo lo que es técnicamente posible. Lo importante es el beneficio empresarial, el trabajo real del día a día, la viabilidad y un resultado que siga siendo comprensible y controlable a largo plazo.

Ver certificaciones

Más sobre Lukas Teissl

15+ años de experiencia práctica en IT, software y sistemas digitales

65+ certificaciones documentadas en IT y tecnología

Un único interlocutor desde el análisis estratégico hasta la implementación técnica

Enfoque práctico beneficio, esfuerzo, riesgo y utilidad práctica antes que exhibición técnica

Preguntas frecuentes

Respuestas concretas antes de iniciar el proyecto.

El alcance depende del problema real. Un proyecto puede comenzar con un único proceso crítico y ampliarse posteriormente.

Comentar personalmente una cuestión abierta

¿Qué amplitud debe tener el primer análisis?

Depende de la situación inicial. Puede ser una revisión focalizada de un único proceso o un análisis transversal. El alcance, objetivo y resultado esperado se delimitan claramente de antemano.

¿Cada mejora requiere software nuevo?

No. Una mejor configuración, procesos más claros o la conexión de sistemas existentes suelen ser más eficientes. El software a medida solo se recomienda cuando aporta un beneficio adicional claramente justificable.

¿Pueden integrarse sistemas existentes?

En muchos casos, sí. Son decisivas las interfaces disponibles, la calidad de los datos, los permisos, la seguridad y las condiciones técnicas. Estos puntos se revisan antes de una implementación vinculante.

¿Dónde puede utilizarse la IA de forma útil en una empresa?

Las áreas típicas incluyen el procesamiento estructurado de consultas y documentos, la preparación de comunicaciones, el acceso al conocimiento y la lógica de tareas y recordatorios. Son requisitos unos procesos claros, datos adecuados y una supervisión humana definida.

¿Cómo se hacen medibles los resultados?

Antes de la implementación se definen criterios adecuados, por ejemplo menos pasos manuales, tiempos de procesamiento más cortos, mejor calidad de datos, responsabilidades transparentes o seguimientos más fiables. No se ofrecen garantías de ingresos o éxito no demostrables.

¿Se puede implementar por etapas?

Sí. Una implementación priorizada en etapas manejables suele ser más sensata que una reconstrucción completa de una sola vez. La experiencia de uso real puede incorporarse a los siguientes pasos.

El siguiente paso

¿Dónde pierde hoy su empresa tiempo, visibilidad u oportunidades?

No necesita un pliego de requisitos terminado. Para una primera conversación basta una descripción honesta de la situación inicial, el mayor cuello de botella y el resultado deseado.

- primera conversación personal y sin compromiso
- evaluación clara del siguiente paso más razonable
- sin compromiso de contratar software o un gran proyecto

Elegir una cita directa Programar una conversación online

Ver referencias Revisar proyectos y pruebas

contact@lukasteissl.com Escribir directamente por correo electrónico

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

Hablemos de tu proyecto con claridad.

Comparte tu situación actual y tu objetivo. En una primera conversación definimos el siguiente paso adecuado.

Reservar una primera conversación →

Abrir la página actual del servicio

02 · SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

Contabilidad y estructuras internacionales

Cifras claras, administración ordenada y procesos trazables.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Apoyo a empresas en contabilidad operativa, reporting, organización documental y coordinación de asuntos administrativos internacionales. La asesoría fiscal y jurídica especializada se mantiene claramente separada y, cuando es necesario, se coordina con profesionales debidamente autorizados.

Contabilidad y estructuras internacionales

Comentar su situación

Ver referencias

Contabilidad operativa Informes Estructura documental Coordinación internacional

Seriedad antes que amplitud Los servicios operativos propios, la coordinación y la asesoría especializada externa permanecen claramente diferenciados.

Estructura en lugar de caos administrativo

Crear orden antes de que aumente la complejidad.

Documentos dispersos, archivos inconsistentes, conciliaciones faltantes o responsabilidades poco claras dificultan decisiones y aumentan el esfuerzo administrativo. El objetivo es una estructura fiable con información completa, trazable y disponible a tiempo.

Responsabilidades claras

Las actividades operativas, las mejoras técnicas de procesos y la colaboración con asesores fiscales, contables, abogados o proveedores de servicios corporativos se organizan de forma clara y trazable.

Posibles áreas de trabajo

Qué puede estructurarse y apoyarse concretamente.

Contabilidad continua

Organizar documentos, registros, conciliaciones y procesos recurrentes.

Reporting y visibilidad

Preparar informes periódicos y bases de decisión comprensibles.

Estructura documental

Ordenar comprobantes, contratos, evidencias y documentación empresarial.

Administración internacional

Coordinar obligaciones, plazos, contactos y procesos entre estructuras.

Coordinación de constituciones

Estructurar requisitos y proveedores y colaborar con los especialistas responsables.

Interfaz con especialistas

Preparar documentación y preguntas para contadores, asesores fiscales, abogados y proveedores corporativos.

Forma de trabajo

Un proceso claro con responsabilidades transparentes.

Situación inicial

Recopilar objetivos, documentación, sistemas y partes implicadas.

Revisión

Estructurar requisitos, riesgos, vacíos y decisiones abiertas.

Priorizar

Ordenar los siguientes pasos por relevancia, dependencias y esfuerzo.

Coordinar

Separar claramente mi trabajo de los servicios externos especializados.

Documentar

Registrar decisiones, responsabilidades y resultados de forma trazable.

Alcance transparente

Lo que este servicio no pretende afirmar.

No presento asesoría fiscal o jurídica regulada como servicio propio sin la autorización requerida. La planificación fiscal, dictámenes jurídicos y evaluaciones vinculantes corresponden a profesionales autorizados. Mi función puede incluir contabilidad operativa, estructura, preparación, coordinación y mejora técnica de procesos.

Preguntas frecuentes

Respuestas breves y transparentes.

¿Ofrece asesoría fiscal?

No como servicio regulado propio sin la autorización correspondiente. Los asuntos fiscales se trabajan con asesores fiscales autorizados o especialistas equivalentes.

¿Pueden apoyarse empresas internacionales?

La administración operativa, reporting, organización documental y coordinación pueden apoyarse internacionalmente. Los requisitos jurídicos y fiscales concretos se revisan con los profesionales responsables.

¿Pueden automatizarse procesos contables?

Sí, cuando datos, interfaces y controles lo permiten. La automatización puede apoyar captura, clasificación, aprobaciones, recordatorios y reporting, pero no sustituye una revisión profesional necesaria.

¿Es posible una revisión puntual?

Sí. El encargo puede limitarse a revisar procesos, documentación y responsabilidades existentes.

Consulta sin compromiso

Describa brevemente su situación inicial.

El primer paso es aclarar si el asunto entra en mi ámbito propio y qué especialistas autorizados podrían ser necesarios.

Reservar una cita Primera conversación personal

Servicio principal Consultoría IT y optimización empresarial

Correo contact@lukasteissl.com

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

Hablemos de tu proyecto con claridad.

Comparte tu situación actual y tu objetivo. En una primera conversación definimos el siguiente paso adecuado.

Reservar una primera conversación →

Abrir la página actual del servicio

03 · SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

Educación financiera y portafolios

Comprende tu patrimonio. Define tu propio camino.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Como inversor, analista y emprendedor, combino experiencia propia con pensamiento técnico. Comparto conocimientos y métodos para que comprendas las relaciones financieras y desarrolles tus propias ideas con una base más sólida.

Lukas Teissl · Educación financiera

Conocimiento financiero con perspectiva.

Descubrir el libro y el curso

Descubrir Portfolio Intelligence

Educación financiera · Análisis general · Criterio propio

INVESTOR ACCESS **Tu invitación a mi exclusiva red VIP**

Compartir experiencia. Crear comprensión. **Lukas Teissl** Inversor · Analista · Autor

Conocimiento financiero Explicado con claridad

Visión analítica Comprender las conexiones

Perspectiva propia Reflexionar con criterio

INVESTOR ACCESS VIP

Mi invitación personal

Tu próximo capítulo. Las personas adecuadas.

Descubre la oportunidad de formar parte de mi exclusiva red VIP de inversores.

Relaciones con empresarios, inversores y responsables de decisiones, construidas durante más de 15 años. Nuevas perspectivas, visión empresarial e intercambio personal. Con Investor Access, te invito a conocer este mundo.

Descubrir la red VIP

Ver primero los videos

Directamente conmigo. Sin compromiso. Hablaremos personalmente sobre tu acceso y las conexiones que encajen contigo.



Imagen de la red Investor Access con vistas a una ciudad

Perspectiva. Conexiones. Acceso. LUKAS TEISSL **Una mirada a mi red.** Descubrir contenidos y videos

15+ Años construyendo una red

Internacional Empresarios · Inversores · Decisores

Personal Tu acceso empieza con una conversación

Conóceme · Descubre la red

Dos videos. Una mirada personal.

Conoce primero a la persona detrás de la invitación. Después, descubre una parte de mi red de inversores, aquí mismo en esta página.



Ver mi presentación

01 · Lukas, en persona

Conóceme personalmente.

¿Quién está detrás de la invitación? En este breve video me presento y te doy una primera visión de mi trabajo y de mi enfoque.

Una presentación personal Español

Ver directamente en Vimeo



Ver el video de la red

02 · Una mirada exclusiva a la red

Una mirada a mi red de inversores.

Descubre un breve vistazo al Swiss Family Investors Club, del que soy miembro. Conoce el ambiente de una red que conecta personas y perspectivas internacionales.

Una mirada a mi red Español

Ver directamente en Vimeo

Al iniciar el video, se carga Vimeo y se transmiten datos de conexión a Vimeo. Privacidad

Una primera impresión puede dar paso a una buena conversación.

Descubre mi invitación y hablemos personalmente sobre tus intereses y el acceso que encaje contigo.

Descubrir mi invitación VIP

Tu punto de partida en educación financiera

Invierte en el conocimiento detrás de tus decisiones.

Un libro para obtener una visión general. Un curso para profundizar con estructura. Elige el camino de aprendizaje que mejor se adapte a ti.



Portada del libro De los ingresos a la libertad de Lukas Günther Teissl

El libro

De los ingresos a la libertad

Comprende la gestión consciente del dinero, la función de las reservas y los fundamentos de la construcción de un portafolio. Una introducción accesible a tu propia estructura financiera.

- Comprender el dinero
- Entender las reservas
- Fundamentos de portafolios

Descubrir y pedir el libro

Contenido y opciones de compra en la página del libro.



Imagen del curso online Del ingreso a la libertad de Lukas Teissl Academy

Lukas Teissl Academy

Tu conocimiento. Paso a paso.

Profundiza en los temas de Del ingreso a la libertad mediante un curso online estructurado. Las lecciones, tareas y materiales abordan liquidez, diversificación y revisión metódica de la información.

- Aprendizaje estructurado
- Tareas y materiales
- Área de curso protegida

Ver curso y precios

Contenido, precios y acceso actualizados directamente en la Academy.

Compras contenido educativo. Las decisiones de inversión posteriores son independientes.



Portfolio Intelligence · Análisis y perspectiva

Experiencia y pensamiento analítico

Nacido de la experiencia. Creado para compartir.

Mi interés comenzó con una pregunta personal: ¿cómo puedo organizar mi propio capital de forma más consciente y comprender realmente el razonamiento detrás de mis decisiones?

Con los años he explorado clases de activos, modelos de negocio y principios de portafolios, intercambiando perspectivas con especialistas. Hoy esas experiencias forman parte de mi trabajo en educación financiera.

> “No me interesa solo lo que promete un concepto. Me interesa cómo funciona.”
>
> Lukas Teissl

Mi forma de trabajar

Las preguntas adecuadas marcan la diferencia.

Comparto marcos de pensamiento y métodos para tu propia investigación. La información, las hipótesis y las valoraciones personales deben poder distinguirse.

01

Comprender los fundamentos

¿Qué función cumplen la liquidez, el horizonte temporal y la diversificación? Conoce los principios de una estructura de portafolio comprensible.

02

Examinar la información

¿Cómo se crea valor económico? Exploramos preguntas generales sobre modelos de negocio, costes, disponibilidad, oportunidades y riesgos.

03

Desarrollar tu perspectiva

Compara fuentes, cuestiona hipótesis y documenta dudas pendientes. Así podrás continuar tu investigación con mayor enfoque.

Conectar perspectivas

Un contacto personal. Una red profesional.

A lo largo de los años he construido una red de profesionales y contactos especializados. El intercambio complementa mi perspectiva sobre temas financieros, empresariales y tecnológicos.

Mi enfoque

Educación financiera, investigación y explicación accesible de conceptos generales de portafolios.

Cuestiones especializadas

A petición, facilito contactos. Los servicios, responsabilidades y condiciones se acuerdan directamente con el profesional correspondiente.

Conocer mi red VIP

Funciones claras. Intercambio personal.

La plataforma de contenidos de Lukas Teissl

Más información. Más contexto. Portfolio Intelligence.

Aquí conoces mi perfil y mi enfoque. En Portfolio Intelligence puedes profundizar en principios generales de portafolios, perspectivas analíticas y materiales informativos adicionales.

- Contenidos públicos para empezar
- Conocimientos y enfoques de análisis
- Documentación adicional tras el registro y la autorización

Abrir Portfolio Intelligence

La información pública se puede consultar sin registrarse.

go.lukasteissl.com

LT **Portfolio Intelligence Explora los temas**



Ilustración de módulos de información conectados de Portfolio Intelligence

Ilustración · Conocimiento de portafolios

Comprende las conexiones. Amplía tu conocimiento.

Fundamentos Análisis Educación financiera

Orientación antes de decidir

¿Buscas un experto financiero? Define primero tu necesidad.

¿Quieres aprender sobre finanzas, comprender las cifras de una empresa o consultar una decisión de inversión personal? Son tareas diferentes. La oferta de esta página se centra en educación financiera, métodos de análisis e intercambio de conocimientos.

Comprender los fundamentos financieros

Estudia conceptos, gestión del dinero y fundamentos de portafolios con estructura. De los ingresos a la libertad ofrece una introducción a estos temas.

Comprobar al proveedor y el servicio

Pregunta por el alcance concreto, la remuneración y los posibles conflictos de interés. Verifica las autorizaciones necesarias ante el organismo competente para tu país y la actividad correspondiente.

Distinguir educación y asesoramiento

Un libro o recurso educativo no sustituye el asesoramiento individual de inversión, fiscal o jurídico. Una denominación o un certificado IT no acredita por sí solo la autorización correspondiente.

Conocer el libro financiero ->

Leer conocimientos y análisis ->

Información útil

Un comienzo claro.

¿Cómo puedo formar parte de la red VIP de inversores?

En Investor Access puedes conocer mi enfoque y mi red. En una conversación personal y sin compromiso, hablamos sobre tus intereses, posibles contactos y los requisitos correspondientes. Así exploramos juntos si el acceso y los próximos pasos encajan contigo y de qué manera.

¿Por dónde empiezo?

El libro ofrece una primera visión general. El curso está pensado para profundizar de forma estructurada. Portfolio Intelligence presenta mi enfoque y más materiales informativos.

¿Qué incluye una conversación informativa?

Hablamos sobre dudas generales de aprendizaje y mis contenidos educativos. Puedes conocer qué materiales se ajustan a tus conocimientos y objetivos de aprendizaje.

¿Recibiré recomendaciones personales de compra?

Mi oferta comprende educación financiera general, investigación y análisis contextual. No incluye recomendaciones personales para comprar, vender o mantener inversiones concretas, ni la gestión del dinero de clientes.

¿Cómo funciona el acceso a Portfolio Intelligence?

Puedes consultar directamente el contenido público. Para información adicional puedes crear una cuenta; determinados documentos se habilitan a petición. Registrarse no constituye una decisión de inversión.

Intercambio personal

Tu próximo paso comienza con la comprensión.

¿Tienes dudas sobre un contenido educativo o quieres conocer mi forma de trabajar? Cuéntame qué temas te gustaría comprender mejor.

Reservar conversación informativa

Contacto directo por correo **contact@lukasteissl.com**

Alcance y transparencia

Esta oferta incluye educación financiera general, investigación y análisis contextual. Las conversaciones personales explican estos contenidos. Las recomendaciones individuales para comprar, vender o mantener inversiones concretas y la gestión de fondos de clientes no forman parte de mis servicios.

Algunos contactos con colaboradores pueden generar una remuneración; las relaciones pertinentes se indican junto a la oferta correspondiente. La información de proyectos concretos y sus avisos figuran en la plataforma enlazada.

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

Hablemos de tu proyecto con claridad.

Comparte tu situación actual y tu objetivo. En una primera conversación definimos el siguiente paso adecuado.

Reservar una primera conversación →

Abrir la página actual del servicio

04 · EXPERIENCIA ADICIONAL

Seguridad IT y ciberseguridad

Detectar riesgos. Priorizar medidas. Mejorar la seguridad de forma sostenible.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Ayudo a las empresas a evaluar de forma estructurada los riesgos técnicos y organizativos, reforzar accesos y sistemas y mejorar la capacidad de respuesta, de manera pragmática, trazable y proporcional a la situación real de riesgo.

Seguridad IT y ciberseguridad

Comentar su situación

Ver referencias

Basado en riesgos Técnico + organizativo Claramente documentado

Principio

Basado en riesgos, no en el miedo.

La seguridad se aborda con responsabilidades claras, amenazas realistas y medidas eficaces, no con escenarios dramáticos.

- Sin promesas poco realistas de «seguridad al 100 %»
- Prioridades en lugar de listas de medidas poco claras
- Considerar conjuntamente tecnología, procesos y responsabilidades

Comprender la situación de seguridad

Los mayores riesgos suelen surgir en los puntos de transición.

Cuentas, permisos, sistemas obsoletos, copias faltantes, responsabilidades poco claras y servicios externos deben analizarse juntos. Una sola herramienta no crea una estructura resistente.

Perspectiva integral

Las medidas técnicas de protección funcionan mejor cuando los procesos, roles y la recuperación están tan claramente definidos como los sistemas y accesos.

Posibles áreas de trabajo

Desde los accesos hasta la recuperación: seguridad como un sistema integrado.

El alcance concreto depende de su situación inicial. Las siguientes áreas muestran qué temas suelen analizarse conjuntamente.

Inventario y riesgo

Registrar de forma estructurada sistemas, datos, accesos, dependencias y amenazas relevantes.

Identidad y acceso

Mejorar de forma trazable cuentas, roles, MFA, procesos de contraseñas y privilegios mínimos.

Refuerzo y actualizaciones

Revisar configuración, parches, servicios innecesarios y valores seguros.

Copias y recuperación

Revisar la estrategia de copias de seguridad, separación, protección y pruebas realistas de recuperación.

Registros y respuesta

Hacer visibles los eventos importantes y definir responsabilidades claras ante incidentes.

Desarrollo seguro

Considerar entradas, sesiones, accesos, secretos, errores y despliegue.

Forma de trabajo

Un proceso claro en lugar de acciones de seguridad improvisadas.

El objetivo no es generar el mayor número posible de medidas, sino hacer visibles los riesgos relevantes e implementar mejoras en un orden razonable.

01

Comprender la situación inicial

Los sistemas, accesos, datos, procesos y dependencias se registran de forma que la situación real de riesgo resulte visible.

02

Clasificar los riesgos

No todas las vulnerabilidades son igual de críticas. Se priorizan de forma razonable la relevancia, la probabilidad y el posible impacto.

03

Priorizar medidas

Las medidas técnicas y organizativas se ordenan de forma realista según su impacto, esfuerzo y dependencias.

04

Acompañar la implementación

Las medidas adecuadas se implementan en la práctica, se documentan y se revisan cuando una comprobación posterior resulta útil.

Tecnología + organización

Los problemas de seguridad rara vez son exclusivamente técnicos.

Un sistema bien configurado sirve de poco si los permisos no están claros, las copias de seguridad nunca se prueban o nadie sabe quién decide durante un incidente. Por eso se analizan conjuntamente los aspectos técnicos y organizativos.

Comentar la situación inicial

Nivel técnico

- Identidades, roles y MFA
- Hardening de sistemas y estado de parches
- Copias de seguridad, separación y recuperación
- Logging, desarrollo seguro y despliegue

Nivel organizativo

- Responsabilidades claras
- Procesos de acceso y offboarding
- Vías de respuesta ante incidentes
- Servicios externos y dependencias

Alcance transparente

Sin promesas de seguridad absoluta ni afirmaciones de certificación no demostradas.

Las medidas reducen riesgos, pero no los eliminan. Pruebas de penetración profundas, forense especializada o certificaciones formales pueden requerir especialistas independientes adicionales.

Preguntas frecuentes

Qué puede aportar una evaluación de seguridad seria.

¿Todo queda seguro después de una revisión?

No. Una revisión seria identifica riesgos y mejora controles, pero no garantiza seguridad absoluta.

¿Pueden revisarse aplicaciones web existentes?

Sí, con un alcance claramente definido. Según la profundidad pueden ser útiles revisión de código, configuración o pruebas externas especializadas.

¿Qué papel tienen las copias de seguridad?

Son centrales para la resiliencia. No basta con que existan; también importan separación, retención, protección y recuperación probada.

¿También se analiza la parte organizativa?

Sí. Los accesos, roles, dispositivos, procesos de offboarding, responsabilidades y vías de respuesta pueden ser tan importantes como las medidas técnicas de protección.

Consulta sin compromiso

¿Qué cuestión de seguridad desea aclarar primero?

Para el primer paso bastan unos pocos datos concretos: ¿Qué sistemas o procesos están afectados, qué le preocupa actualmente y qué decisión desea tomar con una base sólida?

Reservar una primera conversación Analizar personalmente la situación inicial

Referencias / Pruebas Ver proyectos y pruebas trazables

contact@lukasteissl.com Contactar directamente por correo electrónico

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

Hablemos de tu proyecto con claridad.

Comparte tu situación actual y tu objetivo. En una primera conversación definimos el siguiente paso adecuado.

Reservar una primera conversación →

Abrir la página actual del servicio

05 · EXPERIENCIA ADICIONAL

Coordinación de transacciones

Estructurar con claridad las transacciones complejas. Separar correctamente las funciones.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Ayudo a organizar participantes, documentación, puntos de revisión, especialistas y próximos pasos en un proceso trazable. Los servicios jurídicos, de pago, escrow o custodia regulados permanecen claramente en manos de las entidades debidamente autorizadas.

Coordinación internacional de transacciones

Comentar la transacción

Ver el proceso

Partes y responsabilidades Documentación y aprobaciones Delimitación regulatoria clara

Estructura antes que velocidad

En las transacciones internacionales, la claridad es más importante que añadir complejidad.

Cuantos más participantes, jurisdicciones, documentos y requisitos de revisión confluyen, más importantes son unas responsabilidades claras, una documentación sólida y un estado centralizado. Una coordinación estructurada puede reducir fricciones innecesarias precisamente en este punto.

Mi enfoque se centra en la organización, la comunicación y el apoyo técnico a los procesos: hacer visibles los puntos abiertos, definir responsabilidades, reunir la documentación de forma ordenada y coordinar de manera trazable la colaboración con especialistas externos.

Delimitación importante

Coordinar no significa custodiar.

Los fondos de clientes no se custodian por el mero hecho de prestar coordinación. El titular de la cuenta, la parte contractual, la función jurídica y la responsabilidad regulatoria deben quedar claramente definidos antes de una transacción.

Coordinación a lo largo de la transacción

Seis áreas en las que una estructura clara aporta especialmente mucha visibilidad.

El alcance concreto se delimita de antemano. Lo decisivo es que los servicios propios y los servicios regulados de terceros permanezcan claramente diferenciados en todo momento.

01

Partes y responsabilidades

Estructurar de forma comprensible participantes, roles, contactos, responsabilidades, vías de comunicación y dependencias.

02

Documentos y sala de datos

Organizar de forma trazable documentos, pruebas, versiones y estados de aprobación y, cuando sea útil, reflejarlos técnicamente en un data room protegido.

03

Coordinar especialistas

Integrar abogados, despachos, bancos, proveedores de escrow u otros especialistas en un flujo claro de información y decisiones.

04

Revisiones y dependencias

Hacer visibles como puntos abiertos los requisitos de KYC, compliance, contratos, documentación y pagos, sin sustituir las aprobaciones regulatorias.

05

Estado y comunicación

Centralizar preguntas, decisiones, plazos y próximos pasos en un lugar trazable, en vez de dispersar la información entre múltiples canales.

06

Flujos de trabajo técnicos

Estructurar aprobaciones, estados, intercambio documental y permisos de forma que el proceso siga siendo transparente para los participantes.

Forma de trabajo

Desde la primera visión general hasta una entrega ordenada.

Un proceso claro ayuda a detectar pronto los puntos abiertos y mantiene las tareas reguladas donde corresponden.

01

Registrar la situación inicial

Primero se registran de forma ordenada el objetivo, el objeto, los participantes, los países, la documentación existente y el proceso deseado.

02

Definir roles

Se hace visible quién coordina, quién revisa, quién es la parte contractual y qué servicios requieren autorización.

03

Estructurar puntos de revisión

Los documentos, preguntas abiertas, dependencias, plazos y aprobaciones necesarias se ordenan en una secuencia trazable.

04

Coordinar especialistas

Los abogados, bancos, proveedores de escrow u otras entidades autorizadas necesarias se incorporan con responsabilidades claras.

05

Documentar el estado

Las decisiones, aprobaciones, cuestiones abiertas y próximos pasos permanecen documentados de forma trazable hasta la entrega.

Alcance transparente

La confianza también se construye evitando mezclar responsabilidades.

Mi trabajo puede incluir análisis, organización, intermediación, apoyo técnico a procesos y coordinación de transacciones. Las tareas reguladas son realizadas por separado por la entidad debidamente autorizada.

Coordinación y proceso

Qué puedo asumir

- Estructurar el proceso de la transacción
- Coordinar documentación y estado
- Coordinar participantes y especialistas
- Apoyar data rooms técnicos y procesos de aprobación
- Documentar de forma trazable decisiones y puntos abiertos

Servicio regulado de terceros

Qué corresponde a las entidades autorizadas

- Asesoría jurídica y redacción contractual cuando requieran autorización
- Revisiones y aprobaciones vinculantes de KYC/AML
- Gestión de cuentas y procesamiento de pagos
- Custodia fiduciaria o servicios de escrow
- Otras actividades reguladas con su propia relación contractual

Las entidades concretamente necesarias dependen siempre del objeto, las partes, los países, las vías de pago y la estructura jurídica de la transacción.

Situaciones habituales

Dónde puede ser especialmente útil una coordinación estructurada.

Varios países o jurisdicciones

Cuando las partes, documentos o especialistas están distribuidos entre distintas jurisdicciones y el estado general sería difícil de seguir.

Múltiples participantes

Cuando deben coordinarse compradores, vendedores, asesores, abogados, bancos u otras entidades con funciones diferentes.

Procesos con alta carga documental

Cuando versiones, pruebas, aprobaciones y puntos abiertos deben reunirse de forma segura y trazable.

Pasos de revisión dependientes

Cuando determinados pasos solo pueden continuar de forma razonable después de recibir documentos, decisiones o aprobaciones externas.

Preguntas frecuentes

Qué conviene aclarar antes de una primera conversación.

¿Custodia usted fondos de clientes?

Un servicio de coordinación no incluye custodia. La custodia real solo puede realizarse sobre la base de una autorización jurídica y regulatoria clara. Normalmente esa función corresponde a abogados, despachos, bancos o proveedores de escrow debidamente autorizados.

¿Qué transacciones pueden coordinarse?

El alcance posible depende del objeto, las partes implicadas, los países, las vías de pago y los especialistas disponibles. Al inicio se comprueba si existe una estructura seria y admisible y qué función puedo asumir de forma razonable.

¿Aprueba usted KYC o AML?

La documentación y los procesos pueden coordinarse organizativamente. Las revisiones, evaluaciones o aprobaciones vinculantes corresponden a la entidad responsable y debidamente autorizada.

¿Puede configurarse un data room protegido?

Sí, cuando resulte útil para la transacción. Los documentos, permisos, aprobaciones y estados pueden estructurarse técnicamente. La configuración concreta depende de los requisitos de la operación.

¿Cómo comienza una colaboración?

En la primera conversación se sitúan de forma general la situación inicial, los participantes, los países, el proceso deseado y los puntos abiertos. A partir de ahí se puede delimitar con claridad qué servicios de coordinación o tecnología son útiles y qué especialistas externos pueden ser necesarios.

Consulta sin compromiso

Describa brevemente la transacción y su estado actual.

Para una primera evaluación bastan unos pocos datos concretos: ¿De qué se trata, qué partes o países están implicados y en qué punto existe actualmente necesidad de coordinación?

Aclarar primero la función Los servicios propios y los servicios especializados externos se separan con transparencia.

Reducir la complejidad Los puntos abiertos, documentos y responsabilidades se hacen visibles de forma estructurada.

Tecnología solo cuando aporte valor Los data rooms, aprobaciones o workflows de estado se utilizan de forma selectiva cuando aportan valor.

Reservar una cita Primera conversación personal

Ver referencias Proyectos y pruebas

Correo contact@lukasteissl.com

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

Hablemos de tu proyecto con claridad.

Comparte tu situación actual y tu objetivo. En una primera conversación definimos el siguiente paso adecuado.

Reservar una primera conversación →

Abrir la página actual del servicio

06 · EXPERIENCIA ADICIONAL

Talentos y conexiones internacionales

Tú aportas el talento. Yo creo las conexiones.

Lukas Günther Teissl · Actualizado 16/11/2026



Conecto personas con potencial con agencias, empresas y proyectos creativos adecuados. Encuentros personales. Conexiones internacionales. Con un objetivo claro: transformar una conversación en una posible oportunidad profesional.

SCOUTING DE TALENTOS Y CONEXIONES INTERNACIONALES

TALENT EN VIDEO **Descubre TALENT.** Ver el video

Al reproducir el video, tu navegador se conecta con Vimeo.

Postular como talento

Busco talentos

- Postulación gratuita
- A partir de 18 años
- Compartir solo con tu autorización

Ver el video

Lukas Teissl Emprendedor. Conector. Exmodelo.



Lukas Teissl · Frente a la cámara

DE MI ARCHIVO COMO MODELO **Conocer mi historia**

contactos profesionales

4.000+

en mi red de WhatsApp Business

países visitados

40+

encuentros más allá de las fronteras

años viajando

10+

perspectivas internacionales de primera mano

idiomas

4

Alemán · Inglés · Italiano · Español



Viajar. Conocer personas. Crear conexiones.

POR QUÉ CREÉ TALENT

¿Lo más valioso que he descubierto viajando? Las personas.

Llevo más de diez años recorriendo el mundo. En más de 40 países he conocido personas que tienen algo especial: presencia, creatividad, habilidades y una personalidad que deja huella. Muchas veces no falta talento, sino acceso a los contactos adecuados.

Al mismo tiempo, mi actividad empresarial y los encuentros personales me han permitido construir una amplia red. TALENT une esos dos mundos: personas que quieren mostrar su potencial y agencias o empresas que buscan las personalidades adecuadas para sus proyectos.

> Una buena red de contactos vale más cuando genera posibilidades reales para otras personas.
>
> Lukas Teissl

Aporto mis contactos, mi propia experiencia frente a la cámara y mi conocimiento de los procesos digitales.

TALENTOS DIVERSOS. POSIBILIDADES RELEVANTES.

Lo que te hace diferente merece ser visto.

El enfoque principal es el scouting de modelos, especialmente para mujeres que quieren explorar sus posibilidades frente a la cámara. También son bienvenidos creadores, artistas y otras personas con habilidades especiales.



Modelo con blazer claro como ejemplo de moda y publicidad

MODA · PUBLICIDAD · ESTILO DE VIDA

Modelos y personalidades

Para personas con presencia, carácter e interés en proyectos de fotografía, publicidad o moda. Puedes presentarte aunque todavía no tengas representación de una agencia.

Presentar mi talento



Trabajo creativo en un portafolio dentro de un estudio

CONTENIDO · MARCAS · CAMPAÑAS

Creadores de contenido

¿Desarrollas ideas, cuentas historias o conectas frente a la cámara? Comparte tu estilo y ejemplos de tu trabajo, no solo tu número de seguidores.

Presentar mi talento



Cantante frente a un micrófono de estudio como ejemplo de música y voz

CANTO · MÚSICA · PRESENTACIÓN

Música y voz

Una voz inconfundible, habilidades musicales o facilidad para presentar: tu perfil ayuda a mostrar lo que podrías aportar a un proyecto.

Presentar mi talento



Camarógrafo durante una producción como ejemplo de cine y expresión escénica

ACTUACIÓN · DANZA · PRODUCCIÓN

Cine y expresión escénica

Actuación, danza, presentación o un talento propio: juntos exploramos qué contactos profesionales podrían ser relevantes para tu próximo paso.

Presentar mi talento

Las imágenes ilustran posibles ámbitos de trabajo. No representan empleos prometidos ni resultados de intermediación documentados.

MI RED PARA TU PRÓXIMO PASO

Más que acumular contactos. Conectar a las personas adecuadas.

Más de 4.000 contactos en mi WhatsApp Business reflejan años de encuentros personales e intercambio empresarial. Entre ellos hay conexiones con agencias de modelos y profesionales de distintos países.

El valor no está en enviar tu perfil a todo el mundo. Quiero comprender quién eres, qué buscas y a qué contacto podrían interesarle realmente tus fortalezas.

Acceso personal

Ayudo a crear la conexión, en lugar de darte solamente una lista de direcciones.

Una mirada internacional

Los idiomas, la disponibilidad para viajar, la experiencia y las fechas orientan cada posible presentación.

Posibilidades adecuadas

Según la propuesta, pueden surgir castings, proyectos remunerados o trabajos de modelaje internacionales.

TALENT / BY LUKAS TEISSL



Lukas Teissl

Tu talento Contactos adecuados

Agencias de modelos Empresas y marcas Proyectos creativos

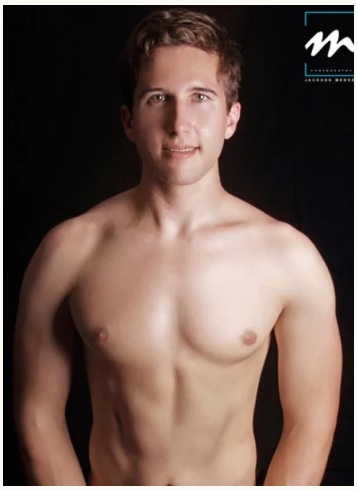
PERSONAL · SELECTIVO · CON TU AUTORIZACIÓN

La cifra de contactos corresponde a toda mi red profesional, no al número de agencias asociadas mediante contrato.

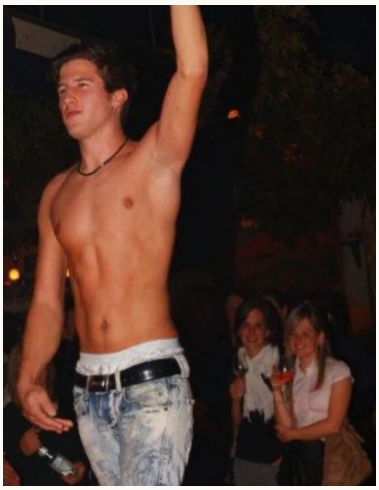
TAMBIÉN CONOZCO EL OTRO LADO DE LA CÁMARA

Experiencia propia como modelo. Una mirada personal a tu potencial.

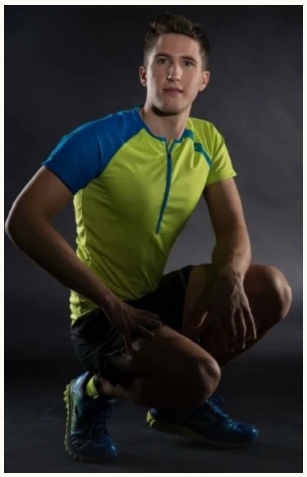
Yo también fui modelo. Sé lo que se siente al estar frente a una cámara y presentarse. Esa experiencia me ayuda a ver más allá de las fotografías: a la persona que está detrás.



01 Frente a la cámara



02 En la pasarela



03 Deporte y expresión



04 Encuentros personales

Fotografías seleccionadas de mi etapa como modelo y momentos personales de mi archivo.

Más fotos en el portal de talentos

ORGANIZACIÓN DIGITAL. ACOMPAÑAMIENTO PERSONAL.

De tu perfil a una conexión adecuada.

El portal reúne tu postulación, fotografías y datos en un solo lugar. Los procesos digitales facilitan la organización; valorar tu potencial y elegir los contactos adecuados sigue siendo una tarea personal.

1. ## Crea tu perfil

   Abre tu cuenta de talento gratuita. Añade fotos actuales, intereses, experiencia, idiomas, ubicación y, si lo tienes, tu portafolio o perfil de redes sociales.

2. ## Nos conocemos

   Envía tu postulación. Reviso tu perfil y te contacto si hay un posible interés para conversar sobre tus objetivos, posibilidades y preguntas.

3. ## Una presentación selectiva

   Tras la revisión y con tu autorización específica, tu perfil se comparte a través del portal con agencias o contactos seleccionados. No se envía de forma indiscriminada.

4. ## Exploramos una oportunidad concreta

   Si hay interés mutuo, puede surgir un casting, un proyecto o un trabajo. La actividad, remuneración, condiciones de viaje y contrato se aclaran antes de colaborar.

La tecnología apoya. La confianza importa.

Los procesos estructurados y automatizados del portal ayudan con la organización. Las personas deciden qué presentación tiene sentido y si una colaboración sigue adelante, con tu acuerdo.

Ver el proceso completo

La autenticidad basta para una primera impresión.

Empieza con un retrato natural, una foto de cuerpo entero y una vista de perfil con buena luz. Añade unas frases sinceras sobre ti y tus intereses. No necesitas una sesión profesional. Envía únicamente imágenes con ropa completa y no íntimas.

Consejos de postulación en el portal



Camarógrafo durante una producción como ejemplo de cine y expresión escénica

PARA AGENCIAS, MARCAS Y EMPRESAS

No buscas un perfil cualquiera. Buscas la personalidad adecuada.

¿Preparas una campaña, una sesión fotográfica o una producción? ¿Necesitas un talento especial? Una descripción clara del proyecto me ayuda a valorar contactos relevantes y posibles presentaciones dentro de mi red.

- ¿Qué personalidad y habilidades necesita el proyecto?
- ¿Dónde y cuándo se realizará el trabajo?
- ¿Cuál es la remuneración y qué derechos de uso y condiciones de viaje se contemplan?

Consultar un proyecto en TALENT

Los perfiles se presentan solo cuando encajan con la propuesta y de acuerdo con la autorización de cada talento.

CLARIDAD DESDE EL PRINCIPIO

Tu potencial. Tu decisión.

Un comienzo gratuito

La postulación y el mantenimiento del perfil son gratuitos. No necesitas comprar un libro, curso ni otro servicio para postular.

Autorización consciente

Tu perfil no se publica automáticamente. Presentarlo a colaboradores seleccionados requiere tu autorización correspondiente.

Expectativas claras

TALENT ofrece scouting y conexiones independientes, no garantiza un trabajo, la aceptación de una agencia ni ingresos determinados.

Privacidad

Transparencia y condiciones

TUS PREGUNTAS. RESPUESTAS CLARAS.

Antes de dar el primer paso.

¿Para quién es TALENT?

Para personas adultas, a partir de 18 años, que quieren presentar su talento y personalidad. El enfoque principal son los modelos y las mujeres que desean explorar el modelaje. También son bienvenidos creadores, música, actuación, danza, presentación y otros talentos.

¿Necesito experiencia como modelo?

No. Unas fotos naturales y una presentación sincera bastan para una primera impresión. Lo importante es que tu perfil, objetivos y disponibilidad encajen con una posible propuesta.

¿Mis datos se envían automáticamente a todos los contactos?

No. El portal facilita los procesos digitales y una postulación estructurada. Las presentaciones son selectivas, se realizan tras una revisión personal y requieren la autorización correspondiente. Tu perfil no se envía a toda la red de WhatsApp Business.

¿Puede surgir un trabajo internacional y remunerado?

Si existe una propuesta adecuada e interés mutuo, pueden surgir castings internacionales y trabajos remunerados. Ese es un objetivo de la intermediación, no una garantía. Las partes acuerdan la selección, el contrato, la remuneración, los gastos de viaje y los demás requisitos.

¿Cuánto cuesta postular?

La postulación y el mantenimiento del perfil en TALENT son gratuitos. Cualquier servicio, honorario o comisión posterior debe acordarse por separado y previamente. Postular no te obliga a comprar un libro ni un curso.

¿También pueden contactar las agencias y empresas?

Sí. En la sección para colaboradores del portal puedes describir tu proyecto y las habilidades que buscas. Valoro si es posible una presentación adecuada. El acceso a los perfiles requiere la autorización correspondiente.



TU PRÓXIMO PASO

Tu próxima oportunidad podría comenzar con una conversación.

Muéstrame quién eres y hacia dónde quieres ir. Yo aporto mi red y juntos exploramos qué conexión podría encajar contigo.

Postular como talento

Descubrir el portal de talentos

Postulación gratuita · a partir de 18 años · sin garantía de trabajo o ingresos

Más sobre la persona detrás de TALENT

Sobre mí Mi trayectoria y mi trabajo.

Mis libros Ideas sobre libertad, desarrollo y nuevos caminos.

SELECT Fotografías personales y experiencias de viaje.

Enlaces para seguir explorando

Ver el servicio en línea

EL SIGUIENTE PASO ADECUADO

La autenticidad basta para una primera impresión.

Empieza con un retrato natural, una foto de cuerpo entero y una vista de perfil con buena luz. Añade unas frases sinceras sobre ti y tus intereses. No necesitas una sesión profesional. Envía únicamente imágenes con ropa completa y no íntimas.

Postular como talento →

Abrir la página actual del servicio

UNA VISIÓN MÁS CLARA PUEDE DAR PASO A LA COLABORACIÓN.

¿Qué te gustaría impulsar ahora?

Describe brevemente tu punto de partida, tu objetivo y la pregunta para la que buscas apoyo. No necesitas conocer de antemano la solución técnica u organizativa. En una primera conversación podemos aclarar qué servicio encaja con tu necesidad, qué requisitos importan y cómo podría ser un siguiente paso razonable.

Concertar una primera conversación →

Todos los detalles. La información actual.

Esta edición refleja la fecha de contenido indicada. En la web encontrarás las descripciones actuales de los servicios, información adicional y vías de contacto. El PDF se genera a partir del contenido autorizado de las páginas.